

Kalkulation von Folien(verpackungen) auch zur optimalen Lieferantenauswahl

Agenda day 1 Wednesday, 15.06.2016

The presentations to this event will be held by *Henrik Annighöfer* of Flexination GmbH.

9:30	Begrüßung und Organisatorisches
9:45	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i> Herstellprozess innerhalb der Supply Chain unter kaufmännischen Gesichtspunkten • Folie (Blas, Cast, orientierte Folien, Aluminium) • Drucken, Metallisieren, Kaschieren, Schneiden (keine Extrusionsbeschichtung oder Extrusionskaschierung) • Abpacken
11:30	Kaffeepause
11:50	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i> Wie entstehen Preise? • Rohstoffe (was kosten PE, Metallocene, PP, PA, PET) • Folien (Unterschiede bei den Herstellkosten) • Verarbeitung • Verpackung und Stückpreiskosten
13:15	Mittagessen
14:15	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i> Kalkulationsschemata - wie setzen sich Preise zusammen? • Preisvariationen an konkreten Beispielen • Cast-PP gegen Blas-PP im Verbund • Verbund mit Aluminium oder metallisierten Folien • Barrieren im Vergleich • Lieferant mit „falscher“ Druckmaschinenbreite • LF- gegen LH-Kaschierung?!
16:00	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i> Übung 1: Selber rechnen und Zusammenhänge erkunden • Der eigene Verbund selbst kalkuliert
17:00	Abschlussdiskussion und Ende des ersten Tages
19:30	Gemütlicher Abend in der Hausbrauerei Rampendahl
9:00	Frühstücksimbiss im Foyer
15:45	Kaffeepause

Kalkulation von Folien(verpackungen) auch zur optimalen Lieferantenauswahl

Agenda day 2 Thursday, 16.06.2016

The presentations to this event will be held by [Henrik Annighöfer](#) of Flexination GmbH.

15:00	Ende
8:30	Frühstücksimbiss
10:45	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i>
	Paarweiser Vergleich und Spezifikation
	• Wie kann der paarweise Vergleich bei der Gewichtung helfen ? • Wo liegt der Unterschied zwischen einer Anforderung und einer Spezifikation ? • Wann ist eine Anforderung und wann eine Spezifikation hilfreich ?
10:30	Kurzes Päuschen
11:45	Übung 2
12:10	Mittagessen
13:15	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i>
	Typische Fehlbewertungen von Lieferanten in der Praxis
	• Wo liegen bei Verbundfolien die Stolpersteine bei der Lieferantenauswahl • Typische Kommunikationsblockaden-/Probleme • Lösungsansätze zur Vermeidung von Fehlbewertungen strategischer Lieferanten
14:45	Abschlussdiskussion
9:00	Henrik Annighöfer <i>Flexination GmbH</i>
	Lieferantenauswahl
	• Warum ist eine Lieferantenauswahl sinnvoll ? • Wie unterscheidet sie sich von der Lieferantenbewertung ? • Hilfsmittel Checkliste - Bewerten von Lieferanten vor der ersten Lieferung • Anforderungsprofil versus Spezifikation • Kurzübung: Anforderungsprofil selber erstellen